

Suivi DSO

Ce graphique, exportable au format Excel, présente l'évolution du DSO (Day Sales Outstanding).

Ce délai moyen de recouvrement que votre entreprise subit entre la date d'émission d'une facture client et son encaissement, dans les délais ou en retard, est calculé par la méthode de l'épuisement du chiffre d'affaires (c-à-d apurement de l'encours client par le CA) et exprimé en jours.

- [Tableaux de bord > Vision financière](#)

Le DSO est représenté sur 12 mois glissants (le mois en cours et les 11 derniers mois historisés, le dernier jour du mois).

Le BPDSO (Best Possible DSO calculé par la plateforme) est également représenté sous la forme d'une courbe transverse, permettant de compléter votre analyse en vous indiquant quel serait le DSO atteignable dans des conditions optimales de paiement de vos clients.

Au passage du curseur de votre souris sur un mois en particulier, une infobulle vous renseigne sur le DSO et BPDSO exacts.

- [Fiche client > Onglet Valeurs clés](#)

Les informations affichées dans ce graphique s'appliquent alors au seul client concerné.

- [Tableaux de bord > Evolution & Tendance](#)

Disponible pour les profils administrateurs et superviseurs, cette version présente les données de l'exercice en cours et des 2 exercices comptables précédents selon le paramétrage défini.

- [Consolidation multi-filiales](#)

Au niveau consolidation, les règles de calcul sont identiques en considérant l'ensemble des clients des filiales consolidées. Les clients regroupés sont quant à eux affichés au même titre qu'un client 'classique', les clients unitaires qui le composent n'étant pas affichés au niveau des tableaux de bord.

Revision #5

Created 2023-05-23 15:51:46 UTC by Aston Knowledge Base Admin

Updated 2025-07-09 18:21:03 UTC by Aston Knowledge Base Admin